

# Mettre en place des indicateurs

**Vous offrir ce dont vous avez besoin...**

**...quand vous avez besoin.**

## **Petite ou grande, l'entreprise a toujours besoin de visibilité**

- Connaissance de ses comptes
- Suivi de sa performance mensuelle
- Maîtrise de ses marges
- Evaluation de ses prix de revient
- Suivi de sa trésorerie

## **L'interlocuteur Meditec Provence met en place et interprète les indicateurs**

- Il connaît bien les préoccupations des entreprises qui sont ses clientes
- Il dispose des outils les mieux adaptés : tableau de bord, budgets prévisionnels, suivi budgétaire, suivi de trésorerie, calcul de prix de revient, etc...

## **Petite ou grande, l'entreprise a toujours besoin de communiquer**

En fonction des interlocuteurs : banques, grands donneurs d'ordres, futurs associés, repreneurs, etc, nous savons développer les arguments et les informations qu'ils comprennent et dont ils ont besoin.

## **L'interlocuteur Meditec Provence sait transmettre son savoir-faire à ses partenaires.**

Le chef d'entreprise peut expliquer, informer, convaincre et séduire...

# Meditec Provence les a aidés **à voir plus clair**

## Eric C.

Activité :  
menuisier

### **"J'ai du mal à comprendre pourquoi ma trésorerie varie autant."**

Eric C. dirige une petite menuiserie. Il travaille dans le cadre d'une entreprise individuelle avec quatre ouvriers. Eric C. s'interroge sur les fluctuations de sa trésorerie. Son interlocuteur Meditec Provence lui explique les raisons de cette situation : elles sont essentiellement liées aux conditions qu'il accorde à ses clients. Pour que Eric C. maîtrise mieux sa trésorerie, l'interlocuteur Meditec Provence lui conseille d'examiner les conditions accordées à sa clientèle afin d'homogénéiser les pratiques et de systématiser les demandes d'acomptes au fur et à mesure de l'avancement des travaux. Le collaborateur Meditec Provence fait ensuite périodiquement le point avec lui sur ce sujet.

## Luc B.

Activité :  
entreprise  
de travaux  
publics

### **"Comment calculer mes marges et mes prix de revient pour élaborer mes devis?"**

L'interlocuteur Meditec Provence de Luc B. va mettre en place les éléments d'une comptabilité analytique afin que ce dernier puisse gérer l'évolution de ses chantiers en surveillant leur rentabilité respective. Il s'agira de déterminer les coûts de main-d'œuvre et les coefficients multiplicateurs qui assureront une marge suffisante. Cette démarche intégrera ensuite la mise en place d'un contrôle budgétaire qui permettra à Luc B. de piloter véritablement son entreprise. Il sera à même de prévoir ses résultats, d'appréhender performances et éventuellement contre-performances, de façon à prendre les bonnes décisions.